



DÉVELOPPEUR DE COMPÉTENCES

FORMATION  
NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL  
CURSUS EN ALTERNANCE

TITRE PROFESSIONNEL DE NIVEAU 5

INSCRIT AU RNCP 35030  
ÉLIGIBLE AU CPF 330937

**Public :** Niveau Baccalauréat

**Date :** à définir

**Format :** Alternance en entreprise

**Nombre de participants :** 12 maximum

**Tarif :** Devis sur demande

## Objectifs de la formation

- Élaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini
- Prospecter et négocier une proposition commerciale

## Certification visée

Titre professionnel de niveau 5 (BTS, DUT) négociateur technico-commercial. Aucune équivalence avec d'autres certifications professionnelles ou habilitations.

## Débouchés

A l'issue de la formation vous pourrez postuler aux emplois suivants en entreprise commerciale de toutes tailles (TPE, PME, ETI, grands groupes) dans tous les secteurs d'activités : Technico-commercial, chargé d'affaires.

Une poursuite d'études est envisageable si vous souhaitez renforcer votre profil (Licence Développement Commercial).

## Contenu de la formation

La formation est élaborée selon le référentiel du ministère du Travail. Le titre professionnel est composé de deux activités types, chaque activité type correspond à un bloc de compétences dénommé certificat de compétences professionnelles (CCP) qui comporte les compétences nécessaires à la réalisation de l'activité.

- Alternance en entreprise
- Période d'intégration
- Module de techniques de recherche de stage et d'emploi
- CCP 1 : Élaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini
  - Module 1 : Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché
  - Module 2 : Organiser un plan d'actions commerciales
  - Module 3 : Mettre en œuvre des actions de fidélisation
  - Module 4 : Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte
- CCP 2 : Prospecter et négocier une proposition commerciale
  - Module 1 : Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique
  - Module 2 : Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés
  - Module 3 : Négocier une solution technique et commerciale
- Accompagnement à la rédaction du Dossier Professionnel
- Sessions d'évaluations en cours de formation
- Examen final du titre professionnel en centre de formation

**Durée totale maximale : 420 h en centre et 1267 h en entreprise.** Durées indicatives et ajustables selon profil.

## Public et prérequis

Ce parcours de formation s'adresse aux jeunes ayant au maximum 29 ans révolus (30 ans moins 1 jour) ou sans limite d'âge aux apprentis préparant un diplôme ou titre supérieur à celui obtenu, aux travailleurs handicapés, aux personnes ayant un projet de création ou de reprise d'entreprise.

Niveau 4 (BAC ou équivalent).

Bon niveau en français et de bonnes notions en bureautique.

Disposer d'un ordinateur portable et des logiciels de bureautique.

## Modalités pédagogiques

Formation présentielle avec parcours personnalisable. Cours collectifs avec alternance d'apports théoriques et de mises en pratique avec études de cas de situations professionnelles. Certains modules de formation pourront être organisés en distanciel. Accès sécurisé à un extranet de formation contenant l'ensemble des supports et ressources pédagogiques, documents administratifs, et questionnaires de satisfaction.

## Rythme de l'alternance

Alternance au rythme de 1 à 2 jours en formation et 3 à 4 jours en entreprise

## Modalités d'évaluation et de certification

Évaluations en cours de formation, dossier professionnel, mise en situation professionnelle écrite et oral d'entretien avec un jury professionnel.

Délivrance du titre professionnel par la DREETS (ministère de l'emploi) sur décision du jury d'examen. Possibilité de valider un/des blocs de compétences. En cas de validation partielle de la certification, la durée de validité des modules obtenus est de la durée de validité du Titre.

## Modalités d'admission

La procédure d'admission vise à vérifier l'adéquation entre les prérequis, le choix du parcours certifiant, le projet professionnel et le profil du candidat.

Tests de positionnement et entretien individuel de motivation sur rendez-vous. Dossier de candidature.

Le délai d'accès varie selon les modalités de financement choisies. Pour plus de renseignements, nous contacter.

## Accessibilité

Les personnes en situation de handicap bénéficient d'un suivi et d'un accompagnement adapté par le référent handicap. Pour tout besoin d'adaptation, merci de nous contacter. **Réfèrent handicap** : Nadège Levis

## Financement

Devis sur demande.

**Effectifs** : De 6 à 12 personnes maximum.

**Horaires** : En fonction des groupes

Lundi au vendredi : de 9h00 à 12h00 et de 13h00 à 17h00

## Pour tous renseignements :

☎ 04.96.18.61.65 ou 06.70.91.09.39

✉ aifcp13@gmail.com

